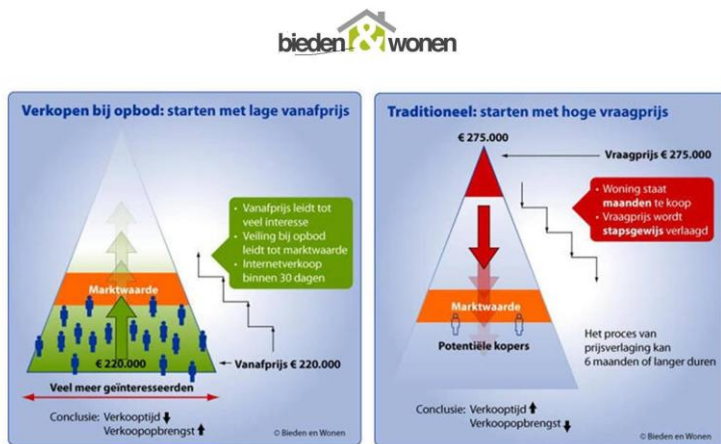


Lager inzetten, hoger eindigen

De meeste mensen beginnen met een hoge vraagprijs voor hun woning. Ze verlagen de prijs als er weinig belangstelling is. Maar waarom zou u dat niet andersom doen? Begin met een lage vraagprijs, waardoor uw woning een stuk meer belangstellenden krijgt. Als meer mensen geïnteresseerd zijn in uw woning, dan kunt u de prijs zelfs verhogen. Hoe u dat doet? Met een veiling van Bieden en Wonen.



www.biedenenwonen.nl



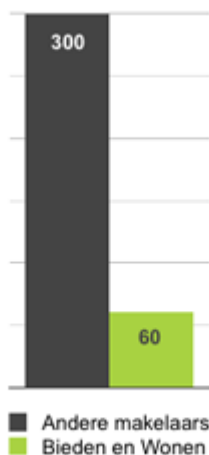
Zo werkt Bieden en Wonen

Bied uw huis te koop aan via Bieden en Wonen. Een goede makelaar kan dat voor u regelen. We bepalen eerst een vanafprijs. Deze ligt net iets onder de marktprijs. Vervolgens zetten we uw woning als veilingobject op Funda. Uw woning wordt op zowel de vanafprijs als de vraagprijs gevonden.

Uw woning aantrekkelijk gepresenteerd

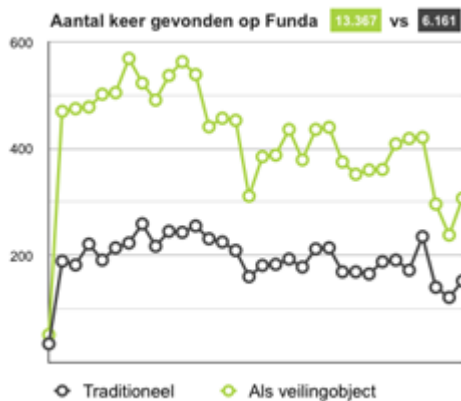
Maar we doen meer. Uw woning presenteren we op een aantrekkelijke manier via videofilms, interactieve 3D-plattegronden en 360-gradenfoto's.

De statistieken: verkoopsnelheid, views en clicks



Woningen die we verkopen, staan gemiddeld 60 dagen in de verkoop. Dat betekent dat wij uw woning dus **vijf keer sneller dan het landelijk gemiddelde** verkopen.

Views en Clicks op Funda



We melden uw woning als veilingobject aan op Funda. Dat betekent dat woningzoekenden uw huis zowel op de vanafprijs als op de vraagprijs kunnen vinden. Kortom: **uw woning komt veel vaker naar voren in de zoekresultaten** en dat zorgt weer voor meer views.



Als uw woning meer bekeken wordt op Funda, dan wordt er ook vaker op geklikt. Dat betekent dus **meer geïnteresseerden en een snellere verkoop van uw woning**.

De Bieden en Wonen Makelaar

Bieden en Wonen werkt nauw samen met de **beste makelaars** van Nederland. Typisch voor deze makelaars is de **innovatieve** en **actieve** werkwijze die zij hanteren. Het resultaat van de samenwerking is dat **uw huis** op de **snelste** en **meest** betrouwbare manier **verkocht** wordt.

Statistieken bewijzen dat Bieden en Wonen makelaars de **beste verkoopresultaten** boeken. Wilt u uw huis ook op deze manier verkopen? Neem dan nu contact op en u kunt binnen 2 dagen beginnen met de verkoop.